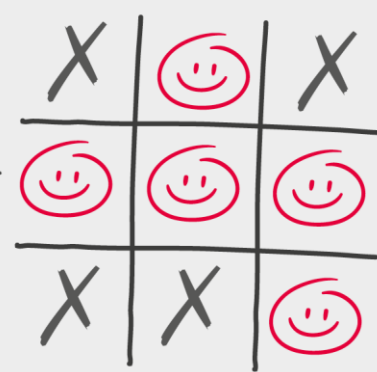


**Treffen Sie die richtige
Wahl, wenn es um Ihren
neuen Job geht**



Treffen Sie die richtige Wahl und verstärken Sie unsere Regionaldirektion Süd in Stuttgart zum 01.02.2018 als

Sales Manager im Bereich Kreditversicherung (m/w)

Langeweile kommt in unserem Team nicht auf. Sie arbeiten mit uns in einem internationalen Umfeld in unserer Regionaldirektion Süd in Stuttgart und sind verantwortlich für die Akquise neuer Geschäftsverbindungen und Kunden in einem definierten Gebiet in Württemberg.

Reizen Sie diese Aufgaben?

- Systematische Akquisition von neuen Geschäftsverbindungen
- Aktive Einleitung aller zur Kundengewinnung erforderlichen vertrieblichen Maßnahmen
- Aufbau und Pflege eines eigenen Netzwerkes, insbesondere im Vertriebsgebiet
- Aktive und zielorientierte Zusammenarbeit mit Maklern und anderen Vertriebspartnern
- Umsetzung der vereinbarten Aktivitäten zur Erreichung der Vertriebsziele
- Sonderaufgaben.

Wie arbeiten Sie am liebsten?

- Begeistert am Kennenlernen neuer Gesprächspartner und lösungsorientiert bei Kundenproblemen
- Souverän im Auftreten bei unterschiedlichsten Gesprächspartnern und mit viel rhetorischem Geschick in Verhandlungen
- Angespornt von den Herausforderungen des Wettbewerbs
- Eigeninitiativ und aufgeschlossen gegenüber Neuerungen
- Teamorientiert und offen in der Kommunikation

Bringen Sie folgendes mit?

- Eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium der Wirtschaftswissenschaften und Interesse und Spaß am erfolgreichen Verkauf von Atradius-Produkten
- Mindestens 3-jährige Erfahrung im Vertrieb in einer ähnlichen Funktion
- Kenntnisse im Finanz- bzw. Versicherungsbereich sind von Vorteil
- Gute Kenntnisse über wirtschaftliche Zusammenhänge sind interessante Gesprächsaufhänger und lassen sich von Ihnen in vertrieblichen Erfolg umsetzen
- Ein hohes Maß an Reisebereitschaft
- Fundierte Kenntnisse in den MS-Office-Anwendungen und der englischen Sprache

Suchen Sie außerdem?

- Einen verlässlichen Arbeitgeber mit langfristiger Ausrichtung, der zu den Marktführern der Branche gehört
- Herausfordernde Aufgaben und interessante Entwicklungsmöglichkeiten in einem internationalen Umfeld
- Einen wertschätzenden Umgang untereinander und zu unseren Kunden, flexible Arbeitszeiten, eine attraktive Altersversorgung und viele andere Sozialleistungen

Möchten Sie wissen, wer wir sind?

Wir bieten weltweit Kreditversicherung, Bürgschaften und Inkassodienste mit unserer strategischen Präsenz in mehr als 50 Ländern an. Wir haben Zugang zu Bonitätsinformationen von 240 Millionen Firmen weltweit. Mit unseren Kreditversicherungs-, Bonding- und Collections-Produkten können sich Unternehmen auf der ganzen Welt vor Ausfallrisiken schützen, die mit dem Verkauf von Waren und Dienstleistungen auf Warenkredit verbunden sind. Atradius ist Teil der Grupo Catalana Occidente (GCO.MC), die in Spanien zu den größten Versicherern und weltweit zu den größten Kreditversicherern gehört.

Haben Sie noch Fragen zu unserem Angebot?

Dann rufen Sie uns an. Meike Kern, Human Resources, steht Ihnen unter der Telefonnummer (0221) 2044 2555 oder per E-Mail meike.kern@atradius.com gerne als Ansprechpartnerin zur Verfügung.

Überzeugt? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung per Mail inkl. Motivationsschreiben, Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an: Bewerbung@atradius.com.

Weitere Informationen finden Sie auch auf unserer Homepage: www.atradius.com